

KPI TRƯỞNG NHÓM SALES

TIÊU CHÍ CÔNG VIỆC	KPI	THƯỚC ĐO	CHỈ SỐ/THÁNG
Lập kế hoạch bán hàng	Căn cứ trên chỉ tiêu doanh số do Trưởng phòng kinh doanh giao, lập kế hoạch bán hàng theo tháng, quý	File	
Quản lý đội nhóm	Thực hiện công việc quản lý và theo dõi hoạt động của đội nhóm, bao gồm: <ul style="list-style-type: none">+ Tuyển dụng và training cho nhân sự mới+ Đào tạo nội bộ cho nhân sự trong team	Số lượng	
Xây dựng hệ thống kinh doanh	Tìm hiểu và xây dựng đại lý, nhà phân phối sản phẩm/dịch vụ	Số lượng đại lý	
Báo cáo về hoạt động kinh doanh	Lập báo cáo chi tiết về doanh thu và tình hình kinh doanh của các điểm bán, đại lý bán hàng, cửa hàng, khách hàng B2B, đối tác bán hàng, nhà phân phối, v.vv.. do mình phụ trách để kịp thời điều chỉnh kế hoạch kinh doanh	File	
Tổ chức sự kiện, chiến dịch marketing	Tổ chức các sự kiện, chiến dịch marketing để quảng bá sản phẩm/dịch vụ	Lần	
Kiểm soát và thu hồi công nợ	Báo cáo chi tiết về hoạt động thu hồi công nợ có kèm theo số lượng công nợ thu hồi	File, Lần	