

Tuyển Dụng Nhân Viên Bán Hàng Showroom

Mô tả công việc

- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm trực tiếp cho khách hàng khi khách hàng đến tham quan, mua sắm tại showroom
- Sắp xếp, bố trí và vệ sinh quầy kệ, sản phẩm
- Tìm kiếm, mở rộng khai thác và phát triển khách hàng mới qua các kênh tiếp thị online và xây dựng các mối quan hệ tốt với kiến trúc sư...để kết nối và khai thác thị trường nhằm đạt doanh số
- Phối hợp với các bộ phận/ phòng ban để theo dõi và bám sát việc thực hiện hợp đồng cho đến khi hoàn thiện bàn giao sản phẩm cho khách hàng và hoàn tất thanh toán. Chăm sóc khách hàng cũ.
- Bảo mật thông tin khách hàng, báo cáo khi có yêu cầu của Trưởng bộ phận, kế toán, lãnh đạo công ty
- Thực hiện các công việc khác theo sự phân công của Trưởng bộ phận.

Yêu cầu ứng viên

- Trung thực, luôn bảo vệ uy tín thương hiệu
- Có tinh thần trách nhiệm, hợp tác tốt
- Năng động, chủ động trong công việc
- **Tốt nghiệp chuyên ngành thiết kế nội thất hoặc các ngành liên quan đến thiết kế**
- **Từ 1 năm trở lên vị trí tương đương (chưa có kinh nghiệm sẽ được đào tạo)**
- Tuổi từ 20 – 35

- **Tiếng Anh giao tiếp tốt là một lợi thế**
- Ngoại hình dễ nhìn, giọng nói dễ nghe
- Có khả năng xử lý, giải quyết vấn đề, yêu thích giao tiếp
- Có mong muốn làm việc lâu dài

Quyền lợi

- Số ngày làm việc trong tuần: 6 ngày, nghỉ 1 ngày trong tuần.
- **Thời gian làm việc trong ngày (tại Thụy Khuê- Quận Tây Hồ - Hà Nội)**
- + Ca 1: 9h00-16h00
- + Ca 2: 12h00-19h00
- + Ca 3: 13h30-20h30
- Tổng thu nhập hàng tháng: 8-20 triệu (bao gồm lương thỏa thuận+ thưởng theo bán hàng, tùy năng lực và kinh nghiệm của ứng viên). Đặc biệt, **KHÔNG CHẬM TRỄ LƯƠNG**.
 - Chế độ: BHXH, hiếu hỉ, đám tang....
 - Thưởng cuối năm theo năng lực
 - Cơ hội được huấn luyện và đào tạo thường xuyên bởi Nhà Xinh (có cơ hội tham gia đào tạo tại nước ngoài).
 - Môi trường thường xuyên cập nhật xu hướng nội thất và kiến thức mới từ thương hiệu quốc tế

Địa điểm làm việc

Hà Nội: Thụy Khuê, Tây Hồ