

# [QUẬN 7] TUYỂN GẤP NHÂN VIÊN KINH DOANH B2B |

## Sẵn Data nóng khai thác

### 👉MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Tiếp nhận thông tin khách hàng có nhu cầu từ đội call center đã sàng lọc trước đó
- Liên hệ và gửi thông tin cho khách hàng xem trước.
- Tiếp cận khách hàng và lên kế hoạch gặp gỡ khách hàng, kế hoạch Demo sản phẩm.
- Trình chiếu tư vấn và thuyết phục khách hàng
- Chăm sóc khách hàng cũ và tư vấn khách hàng mới.

### 👉YÊU CẦU CÔNG VIỆC

- Nam nữ từ 20-30 tuổi
- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên, ưu tiên chuyên ngành Kinh tế, QTKD, Marketing
- Thành thạo tin học văn phòng
- Ứng viên đã có kinh nghiệm kinh doanh hạt nhựa hoặc liên quan sẽ là điểm cộng
- Chịu được áp lực công việc

### 👉QUYỀN LỢI DÀNH CHO BẠN

- Mức lương cứng: 6 - 10tr tùy vào năng lực % doanh số từ 10-20%. Thu nhập hấp dẫn trung bình > 10 triệu , Không áp số vì là do sản phẩm mới tung ra thị trường, làm bao nhiêu hưởng bấy nhiêu.
- Phụ cấp ăn trưa, gửi xe theo quy định.

- Tham gia các Câu lạc bộ dưới sự tài trợ chính thức của Công ty: CLB Bóng đá, các CLB Game, tham gia các bữa tiệc, hoạt động ngoại khóa của công ty ...
- Tham gia các buổi Happy hour ăn nhẹ cùng nhân viên trong công ty hàng tuần.
- Được tham gia các buổi đào tạo định hướng, đào tạo hội nhập do công ty thuê các chuyên gia về đào tạo hàng tuần cho nhân viên.
- Thưởng cuối năm theo kết quả công việc của nhân viên và kết quả kinh doanh của công ty.
- Tặng quà sinh nhật hiếu hỉ đầy đủ theo quy định của công ty.
- Du lịch/nghỉ mát/teambuilding 2 -3 lần/năm (Nghỉ hè, thu, đông).
- Phụ cấp ăn trưa, gửi xe theo quy định.

### 👉 THỜI GIAN VÀ ĐỊA ĐIỂM LÀM VIỆC

Thời gian làm việc: 8h15 - 17h30, Thứ 2 - Thứ 6 và Thứ 7 cách tuần + nghỉ chủ nhật.

Địa điểm: Phường Tân Thuận Đông, Quận 7, TP. Hồ Chí Minh

ỨNG TUYỂN NGAY: Gửi CV với tiêu đề [SALE ĐH – Họ tên] qua email: tam@com.vn

Hoặc IB/Call/Zalo 0359.632.xxx (Tâm) để nhận JD cụ thể và trao đổi trực tiếp công việc.