

Trưởng Phòng Kinh Doanh - Lương Cứng Từ 22 Triệu, Thu Nhập Upto 50M

👉 Mô tả công việc

- Quản lý đội nhóm Sales từ 15 - 25 nhân viên tư vấn
- Đảm bảo doanh số chung của Phòng, tỷ lệ chốt đơn của toàn bộ nhân viên trong Phòng
- Xây dựng quy trình bán hàng và thường xuyên cập nhật tối ưu để nâng cao doanh số, tỷ lệ chốt đơn
- Chịu trách nhiệm tổ chức đào tạo và huấn luyện nhân sự về sản phẩm và kỹ năng bán hàng
- Giám sát chất lượng tư vấn của các nhân viên.

🏆 Yêu cầu ứng viên

- Nữ, tốt nghiệp: Đại học trở lên
- Trên **02 năm kinh nghiệm trưởng phòng Telesale** hoặc **từ 2 năm kinh nghiệm trưởng nhóm Telesales** (team từ 12 người trở lên). Có kinh nghiệm làm việc trong mảng Giáo dục Đào tạo, Công nghệ ứng dụng, Dược, Dịch vụ khách hàng... là lợi thế.
- Kinh nghiệm xây dựng quy trình bán hàng và đào tạo telesales
- Có khả năng phân tích tâm lý, khách hàng, xây dựng quy trình bán hàng; có khả năng đào tạo và huấn luyện
- Nhiệt huyết, nhạy bén, chịu được áp lực công việc.

🏆 Quyền lợi, chế độ

Thu nhập:

+ Lương cứng: 22 - 30 tr/ tháng (trao đổi thêm trong phỏng vấn)

+ Hoa hồng hấp dẫn, thu nhập hàng tháng tới hơn 50 triệu đồng/ tháng

Đánh giá điều chỉnh tăng lương 3 tháng/ lần. Thử việc hưởng 90% lương và hoa hồng.

- Data có sẵn do marketing cung cấp, tỷ lệ chốt cao.

- Thưởng tháng 13, thưởng Lễ/ Tết

- BHXH đầy đủ theo luật lao động, nghỉ phép 12 ngày/năm và các ngày lễ

👉 Thời gian, địa điểm làm việc

- Thời gian: Thứ 2 - Thứ 6 (từ 08:00 đến 17:00), Thứ 7 (từ 08:00 đến 12:00)

- Địa điểm làm việc: Ba Đình, Hà Nội

Quan tâm ib hoặc gửi CV về mail: xxx@gmail.com

☎ Hotline: 0869 345 802